

## **ĐAM MÊ CHẾ TẠO MÁY CÔNG NGHIỆP HỖ TRỢ**

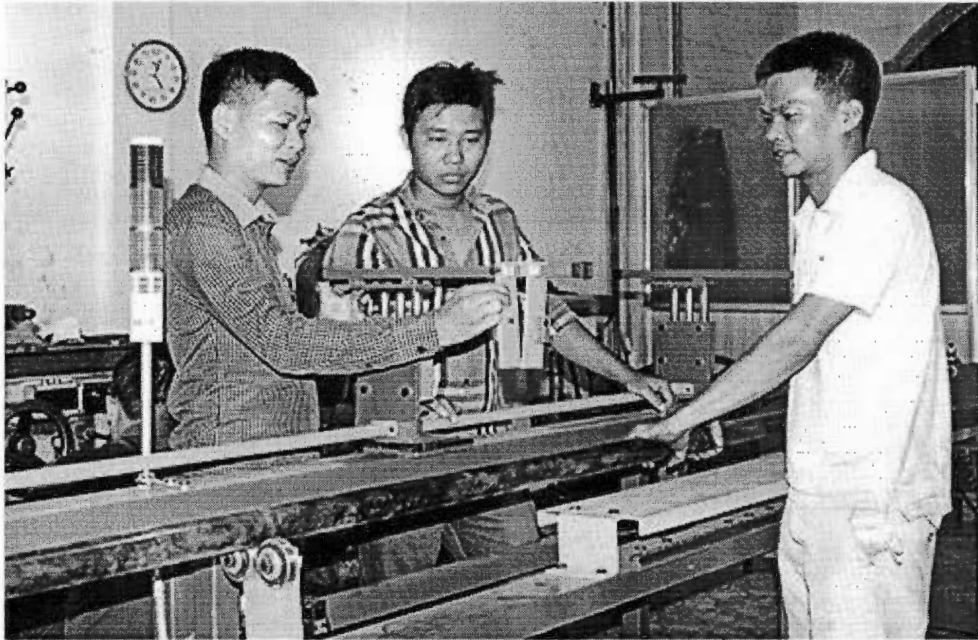
*Công ty TNHH thương mại dịch vụ sản xuất Quyết Thắng được xem là doanh nghiệp tiên phong tại Đồng Nai trong việc chế tạo và cung cấp các sản phẩm máy móc cơ khí công nghệ cao cho các nhà máy tại các khu công nghiệp. Theo Giám đốc trẻ Ngô Thanh Bình (sinh năm 1986), nhu cầu về các chi tiết máy móc công nghiệp hỗ trợ hiện rất lớn, trong khi đa số doanh nghiệp có nhu cầu đều nhập khẩu với giá cả đắt đỏ. Đó là cơ hội cho các công ty khởi nghiệp như Công ty Quyết Thắng.*

### **Khởi nghiệp khi là giảng viên đại học**

Vốn là con nhà nòi trong nghề cơ khí, Bình theo học nghề cơ điện tại Trường đại học Lạc Hồng với mong muốn nối nghiệp và phát triển xưởng cơ khí của gia đình ở Đắc Lắc. Mong ước về quê của chàng sinh viên Đắc Lắc sớm gác lại khi năm 2012, với thành tích học tập xuất sắc, sau khi tốt nghiệp, Bình được giữ lại trường làm trợ giảng rồi giảng viên Khoa Cơ điện - điện tử.

Công việc giảng dạy đại học không làm mất ý tưởng khởi nghiệp từ nghề cơ khí vốn là truyền thống gia đình và sở học của chàng giảng viên trẻ. 3 năm đầu tiên trên cương vị giảng viên, Bình và các cộng sự đã tham gia chế tạo một số máy móc và chuyển giao cho các doanh nghiệp trong các khu công nghiệp.

Năm 2015, khi điều kiện thuận lợi, Bình cùng bạn bè thành lập Công ty TNHH thương mại dịch vụ sản xuất Quyết Thắng có trụ sở tại số 19/5, đường Huỳnh Văn Nghệ, phường Bửu Long, TP. Biên Hòa. Kể từ đây, những sản phẩm do doanh nghiệp sản xuất có nhãn mác riêng, là điều kiện để xây dựng thương hiệu riêng.



*Anh Bình (ngoài cùng bên trái) cùng các cộng sự bên máy hàn giào giáo nêm tự động dùng trong ngành xây dựng vừa được chế tạo*

Dù mới thành lập không lâu, Công ty của Bình đã chế tạo được nhiều loại máy móc như máy hàn, máy cắt tự động, hệ thống cấp phôi dùng trong sản xuất công nghiệp... Bên cạnh đó, công ty cũng sản xuất được nhiều sản phẩm phục vụ nhu cầu thường ngày, như máy lên men tỏi đen, hệ thống tưới nước tự động trong sản xuất nông nghiệp, sào phơi quần áo di động, máy rửa chén... Sản phẩm mà nhóm vừa hoàn thành gần nhất, máy hàn giào giáo nêm tự động dùng trong ngành xây dựng cũng đã được chuyển giao cho doanh nghiệp.

Bình tự nhận bản thân gặp nhiều may mắn trong thời gian đầu khởi nghiệp. Tuy nhiên, để có được sự thuận lợi đó, Bình và cộng sự phải đánh đổi bằng sự miệt mài nghiên cứu, tìm tòi ra các giải pháp kỹ thuật tối ưu. Đơn cử như chiếc máy cấp phôi tự động, Bình cho biết, anh phải mất đến 2 năm nghiên cứu, bổ sung mới hoàn thiện sản phẩm đáp ứng đòi hỏi theo đơn đặt hàng của Công ty TNHH Nec Tokin Việt Nam (KCN Long Bình) thuộc Tập đoàn Nec (Nhật Bản). Máy cấp phôi tự động hiện là mặt hàng chủ lực của công ty.

### **Thị trường rộng mở**

Càng đi sâu vào lĩnh vực cơ khí hỗ trợ, Bình nhận thấy đây là thị trường rất rộng mở khi không có nhiều doanh nghiệp nội tham gia và cạnh tranh do thị trường này đòi hỏi rất cao về kỹ thuật. Lợi thế lớn nhất của Công ty Quyết Thắng là sản xuất, cung ứng nhiều chi tiết, máy móc mà doanh nghiệp có nhu cầu với giá rẻ hơn rất nhiều so nhập ngoại.

Ngoài ưu thế về giá cả, ông chủ của doanh nghiệp Quyết Thắng hiểu rằng để tồn tại và phát triển bền vững thì chữ tín với khách hàng là điều được đặt lên hàng đầu. Chính vì thế, các sản phẩm luôn được đội ngũ kỹ thuật viên và công nhân công ty chăm chút tỉ mỉ, cẩn thận theo yêu cầu của khách hàng. Chính tay giám đốc trẻ thiết kế theo đơn đặt hàng của doanh nghiệp, hoàn thiện sản phẩm mẫu rồi mới giao cho công nhân sản xuất.

Nhờ tận dụng được thế mạnh trong lĩnh vực chuyên biệt về các sản phẩm công nghiệp hỗ trợ có giá trị cao nên dù là doanh nghiệp non trẻ nhưng sản phẩm của thương hiệu Quyết Thắng đã hợp tác được với các doanh nghiệp lớn như Nec Tokin Việt Nam, Công ty nhựa Duy Tân, Công ty TNHH sản xuất Toàn cầu LIXIL Việt Nam (nhãn hiệu Inax)....

Từ một cơ sở sản xuất ban đầu ở phường Bửu Long, đến nay công ty mở thêm được 2 xưởng sản xuất ở phường Tân Hiệp (TP. Biên Hòa) và huyện Long Thành, kịp thời phục vụ chế tạo ra những máy móc mà khách hàng cần. “Riêng máy lên men tỏi đen chúng tôi đã bán ra thị trường được 40 máy với giá 23 triệu đồng/máy. Đặc biệt, hệ thống cấp phối tự động dành cho công nghiệp chế tạo đã chuyển giao được 100 sản phẩm, đây được coi là mặt hàng chủ lực vì nhu cầu của thị trường rất lớn mà sản phẩm ngoại nhập rất đắt đỏ. Chỉ riêng năm 2016, nếu không tính những đơn hàng nhỏ lẻ thì chúng tôi đã ký được 30 hợp đồng chuyển giao sản phẩm, công nghệ”, Bình tự hào về những sản phẩm mình sản xuất ra.

Bình chia sẻ hướng đi sắp tới của doanh nghiệp là tiếp tục tìm kiếm đơn đặt hàng lớn từ các doanh nghiệp sản xuất trong khu công nghiệp. Bên cạnh đó, tiếp tục nghiên cứu, sáng chế ra máy móc mà trên thị trường chưa có doanh nghiệp sản xuất hoặc phải nhập ngoại. Ngoài ra, để lấy ngân nuôi dài, tạo việc làm thường xuyên cho nhân viên, Công ty Quyết Thắng còn nhận làm thiết kế quảng cáo, thi công bảng hiệu, bóng đèn...

**Muốn thành công phải có sản phẩm hấp dẫn thị trường:** “Hiện nay, cơ hội khởi nghiệp cho người trẻ rất rộng mở nhưng điều quan trọng là các bạn sử dụng cơ hội đó như thế nào. Muốn khách hàng đón nhận thì trước hết sản phẩm, dịch vụ mình sản xuất hoặc cung cấp phải có tính hấp dẫn thị trường. Để làm được như

*vậy, vấn đề chuyên môn luôn được đặt lên hàng đầu, khi đó cơ hội tồn tại và phát triển của doanh nghiệp cũng như sức lan tỏa của sản phẩm mới có tính bền vững”, Giám đốc trẻ Ngô Thanh Bình chia sẻ.*

**Vương Thế**